

Más información en grupodevuelving.com

devuelving^{com}

La primera franquicia de tienda online

 expansion@devuelving.com  91.169.70.37 / 618.315.235

ÍNDICE

- 1 ¿Qué es Devuelving?
- 2 Tiendas
- 3 Funcionamiento y desarrollo
- 4 Datos clave de la franquicia
- 5 Pasos para unirte
- 6 ¿Porqué apostar por Devuelving?

1. ¿Quiénes somos?

Devuelving es un **centro comercial on-line** que ofrece más de 20.000 productos de **primeras marcas y de gran consumo** diario, que da la posibilidad a los clientes finales que compren lo que ya compran en cualquier establecimiento de su ciudad a precios **competitivos**.

Devuelving les ofrece la ventaja de poder hacerlo **desde su casa** o cualquier lugar, en cualquier momento del día o de la noche, los 7 días de la semana, y recibirlo en su propio domicilio o donde deseen sin tener que perder tiempo ni gastar esfuerzos.

El 25% de las personas que compran en España lo hacen a través de Internet, lejos de los líderes europeos en e-commerce (Dinamarca y Reino Unido, con el 77% de su población) y de la media europea, situada en el 47%. Sin embargo, el crecimiento del comercio electrónico en España es de los más altos de la Unión Europea, estando previsto hasta el 2023 en porcentajes superiores al 15% anual.(eae.es/news/2017)

Según OBS, las tres razones principales de compra por Internet de los ciudadanos españoles son "Comodidad" (78%), "Precio" (73,2%) y "Ahorro de tiempo" (65,5%), mientras que el 55,6% lo hace por "Facilidad de Compra".

Devuelving es una empresa con personal altamente cualificado y con **experiencia** en el sector de la **distribución** que surgió para cubrir una demanda emergente y real del “**mundo online**”, no simplemente ofreciendo productos de ofertas puntuales, sino para dar **servicio** sobre productos cotidianos, de gran consumo y necesarios para la vida diaria.

A través de nuestro modelo de expansión de **franquicia** hacemos posible el **sueño** de las personas que quieren montar su **propio negocio**, con o sin experiencia previa, que con una **inversión mínima** y con un equipo de soporte siempre a su disposición, tendrán sin **ningún gasto de mantenimiento** ni pagos posteriores, la garantía de no perder nunca el dinero invertido y generar ingresos fácilmente desde el primer pedido.



2. Tiendas

Desde **Devuelving** creamos tu propio **centro comercial** con todas los sectores y artículos que aparecen en el portal principal Devuelving.com. Y el uso de todas los servicios prestados por la plataforma. En la actualidad el negocio tiene **más de 250 subcategorías diferentes** con productos de primeras marcas y gran consumo.

Servicio Personal Shopper

Si hay algún producto de las categorías que ofrecemos que el cliente habitualmente compra y no lo encuentra disponible en la web, puede pedir los artículos deseados en este apartado, nuestros Personal Shoppers los localizarán y en pocos días estarán a disposición del cliente final subidos en la web.





L'ORÉAL PARIS
babaria
NIVEA
OLAY
Dove
PANTENE
GARNIER
SHISEIDO
CLINIQUE

Drugstore - Para ella

Entrar



Calvin Klein BOSS AXE Gillette
EMPORIO ARMANI Old Spice ✓Rexona
DIESEL h&s BIOTHERM HOMME NIVEA FOR MEN

Drugstore - Para él

Entrar



Oral-B MOUSSEL Sanex
Colgate Palmolive Signal

Drugstore - Para la familia

Entrar



FAIRY finish vileda
ARIEL ZOS! Colhogar

Drugstore - Para la casa

Entrar



Perfumería

Entrar



Cosmética

Entrar



Infantil y puericultura

Entrar 



Limpieza Ecológica

Entrar 



Maquillaje

Entrar 



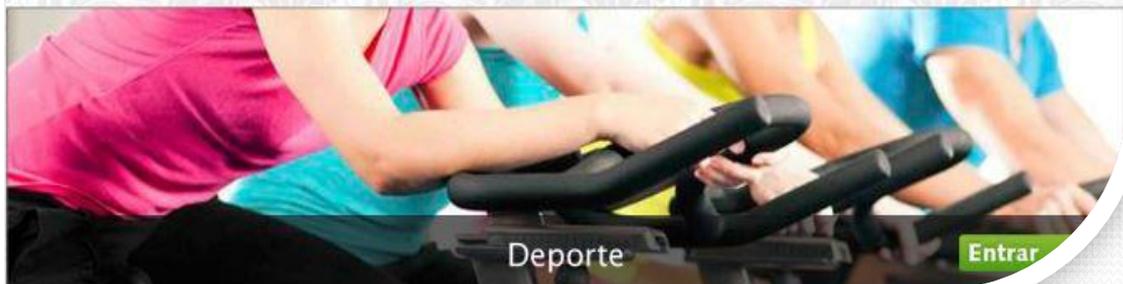
Parafarmacia

Entrar 



Dietética

Entrar 



Deporte

Entrar 



3. Funcionamiento y desarrollo

Devuelving no es una empresa de **Dropshipping**.
Devuelving no vende a los clientes finales.

El **Centro Comercial online** del franquiciado tendrá todas las categorías y artículos que aparecen en el portal Devuelving.com. El dominio o nombre de su página web será el que elija el propio franquiciado (siempre y cuando el dominio esté disponible).

❖ **Devuelving** desarrolla informáticamente la web según las preferencias del franquiciado, y posteriormente **facilita** al franquiciado todos los precios de **coste mayorista** de todos los artículos, le indica el PVPR (precio venta publico recomendado) indicado por los fabricantes, es decir su precio aproximado en tienda, y es el propio **franquiciado** quien establece en su tienda los **precios** de cara al **cliente final**.

❖ El **beneficio** que el franquiciado obtiene, como en cualquier negocio, es la **diferencia** entre el precio de **coste** y el precio de **venta** que él mismo ha establecido, con la diferencia de que el franquiciado no tiene que comprar nada en ningún momento, ya que Devuelving le ofrece el servicio de almacén central de stock regulador desde donde se suministran todos los pedidos a los clientes.

❖ En nuestro modelo de franquicia, el **franquiciado** tiene el **control** total y absoluto del **negocio** y puede elegir en todo momento su estrategia, siempre apoyado y asesorado por nuestro equipo.

❖ El franquiciado tiene un **panel de administrador** donde puede controlar todos los parámetros de su negocio, entre otros:

- ✓ Precios de venta y coste de todos los artículos
- ✓ Control de beneficios
- ✓ Crear promociones o artículos en oferta
- ✓ Gestionar política de gastos de envío
- ✓ Personalización de la página
- ✓ Vinculación de la página a redes sociales
- ✓ Seguimiento de pedidos de clientes.
- ✓ Promociones especiales a clientes, vales descuento.
- ✓ Estadísticas sobre ingresos, ventas, clientes registrados.
- ✓ Envío vip gastos de envío gratis
- ✓ Añadir tienda propia

❖ Múltiples fórmulas para generar **beneficios**. El negocio tiene diferentes herramientas y **opciones** para generar beneficios en función de los intereses y enfoque del franquiciado:

- ✓ Beneficios por la venta de productos en la página web del franquiciado.
- ✓ Beneficios por explotación del servicio de tienda propia donde el franquiciado podrá vender artículos propios o de terceros en la página web.
- ✓ Beneficios por la explotación de publicidad en su página web.
- ✓ Beneficios por la venta de los productos de su centro comercial online en páginas de terceros como marketplaces o acuerdos comerciales.

Devuelving aporta múltiples ventajas y servicios al franquiciado, como son:



Tu propia tienda Devuelving



Reserva y contratación dominio elegido por franquiciado



Panel de control Online para gestionar tu tienda



Múltiples plataformas de pago (Tarjetas, Paypal, transferencia, Bizum, financiación)



Gestión Intgra de los pedidos



Albaranes personalizados, etiquetas, envíos, cajas, contratación de seguros



Atención y recepción telefónica a los clientes del franquiciado



Diseño e-mail HTML promocional a todos los clientes



Mantenimiento técnico de la tienda On-line y mejoras



Cursos de marketing para realizar campañas publicitarias



Servicio Envío Vip Gastos de envío gratis



Gestión de incidencias, devoluciones, etc.



Gestión de stock, precios, altas, bajas, etc.



Optimización y personalización de tu página web



Personalización y cambios estéticos a gusto del franquiciado



Optimización para posicionamiento en buscadores



Herramientas de exportación para trabajar en Marketplaces como Ebay o Amazon



Asesoramiento y recursos para crear páginas en redes sociales



Posibilidad de añadir tu tienda existente en tu C.C. online



Posibilidad de crear estructura de comerciales autogestionada



Servicio Personal Shopper



Posibilidad de envío a Baleares, Canarias y Unión Europea.



Página con traductor de idiomas definido por el franquiciado



Inversión mínima

4. Datos clave de la Franquicia

El coste

- ✓ La franquicia tiene un **canon único** inicial de **3.265 € + Iva**.
- ✓ **No** tiene ningún tipo de **gasto añadido**, ni royalties mensuales, ni gastos de mantenimiento de ningún tipo.
- ✓ El franquiciado **no** está obligado ni tiene que **comprar** ningún tipo de mercancía, **ni stock de artículos**, ni está obligado a ninguna venta ni tiene ningún límite mínimo o máximo. Los pedidos que se produzcan en su tienda se gestionan directamente desde los almacenes de Devuelving, sin coste para el franquiciado.
- ✓ Desde la **primera compra** que se genere en su tienda, se empieza a generar **beneficios**. Devuelving garantiza los beneficios por parte del franquiciado, ya que obtiene rentabilidad a **tiempo indeterminado** y coste cero.

Los Productos

- ✓ Los productos son de **gran consumo y primeras marcas**, necesarios para la vida diaria lo cual garantiza la compra por parte del cliente final. Son los mismos productos en la mayoría de los casos que la gente ya compra pero a **precios más competitivos**.

Opciones de Beneficios

- ✓ El negocio tiene diferentes fórmulas para generar beneficios. Un negocio versátil y flexible que se adapta al objetivo y perfil del franquiciado.

Estructura del negocio

- ✓ Devuelving monta el **negocio** al franquiciado totalmente **completo y operativo**, pero además ofrece soporte y mantenimiento incondicional.
- ✓ El **franquiciado** tiene un **rol activo** y presente en su negocio pudiendo cambiar y personalizar múltiples aspectos de su tienda, siempre contando con la **asesoría** del equipo **devuelving**.

Fidelidad de clientes

- ✓ Al ser un negocio con productos de gran consumo y primeras marcas, a precios competitivos y con la comodidad que supone el hacerlo on-line hay una **alta fidelidad de los clientes**.
- ✓ Los clientes tienen una **gran fidelización** y repiten sus compras mes a mes. Y esto es la **mayor ventaja** que se puede pedir a un **negocio**. La mejor **publicidad** que encontramos es la de los propios **clientes**, que satisfechos con los servicios hacen llegar a sus círculos cercanos la experiencia. Recuerde que cada vez más usuarios compran por internet.

Ámbito de actuación

- ✓ Su negocio **no** tiene **límites**, no está limitado por su presencia geográfica. Puede tener **clientes** en su zona de residencia, en su entorno, pero puede tenerlos en **toda la península**, en las Islas Baleares o Islas Canarias y también en toda la Comunidad Económica Europea.

Negocio en auge

- ✓ Nos encontramos inmersos en un cambio en los hábitos de consumo en la sociedad española donde el e-commerce o comercio electrónico está desbancando a las formas de compra habituales por las ventajas, comodidad y oportunidades que ofrece para los clientes.

5. Pasos para unirte

Interés

Concierta una entrevista telefónica o personal para aclaración de dudas.

Presentación página para ver demostración todas las funcionalidades y posibilidades.

Aprobación candidatura

Firma de contrato y entrega de señal reserva 10%. Cantidad total 326,5 € + Iva.

Realización y personalización de página web del equipo informático en contacto con el franquiciado.

Inicio de actividad por parte del franquiciado. Antes de 30 días desde la firma del contrato la página estará disponible.

Pago de la cuota completa, descontando la cantidad en concepto de reserva, a la entrega de la página disponible por parte de Devuelving. Cantidad total 2.938,5 € + Iva.

6. ¿Porqué apostar por Devuelving?

- ❖ Si el candidato está buscando **montar un negocio on-line**, Devuelving.com es la mejor opción.
- ❖ Devuelving le ofrece la posibilidad de introducirse en un **sector** en pleno **desarrollo** y con gran **demanda** y crecimiento en España.
- ❖ Devuelving le ofrece la posibilidad de **trabajar y gestionar** un negocio **sin horarios, donde y como quiera**.
- ❖ Devuelving le ofrece un **equipo profesional**, con gran experiencia, que le estará **asesorando y ayudando**.
- ❖ Devuelving pone en sus manos un **negocio con más de 10 años de experiencia**, en funcionamiento y constante desarrollo, que genera **beneficios** desde el primer pedido, donde el **franquiciado** tendrá el **control total**, sin ningún coste posterior ni riesgo, y lo más importante.....por la increíble cantidad de 3.265 € + Iva.
- ❖ Si buscas una sólida opción de negocio de **autoempleo** con **baja inversión**, que sea **rentable** y te ofrezca una sólida proyección de **futuro**, Devuelving te lo proporciona.
- ❖ Puedes conseguir ser dueño de tu propio destino, de tu libertad laboral y económica para siempre.

¡Aposta por tu futuro y únete a **devuelving.com** !!!!



Emprender es una decisión importante en la vida, nosotros te lo hacemos más fácil

Solicite una entrevista personal, estaremos encantados de estudiar su candidatura

✉ expansion@devuelving.com ☎ 91.169.70.37 / 618 315 235

Más información en grupodevuelving.com

